

شرکت نگاه نو در زمینه رونق کسب و کار و توسعه کالا و خدمات ایرانی فعالیت می کند و هدف نگاه نو ، تبلیغ فروشگاه ها ، شرکت ها و خدمات مختلف برای افزایش فروش و جذب مشتری می باشد . لذا بری دست یابی به این هدف در شهر های مختلف ایران نیاز به بازار یابی حضوری یا فعال در فضای مجای داریم .

**کار بازاریاب اینترنتی ( کار در منزل )** : بدینگونه می باشد که در فضای مجازی پیام هایی با محتوای افزایش فروش و توسعه و رونق کسب و کار منتشر می کند و در پی آن اگر کسی راغب به این کار بود خدمات ما را به آنها معرفی می کند .

**کار بازاریاب حضوری** : اگر بازاریاب قصد فعالیت حضوری دارد به فروشگاه ها و شرکت ها و .. حضورا مراجعه می کند و خدمات ما را به آنها به صورت شفاهی توضیح می دهد .

## یک فروشگاه چرا باید با نگاه نو کار کند ؟ و شما چرا باید بازاریابی کنید .. !

ارائه 1000 عدد وی کارت به همراه تبلیغ خود فروشگاه یا خدمات با طراحی دلخواه بر روی آن .

شرکت دادن تمام مشتریان آن فروشگاه ، در قرعه کشی های ویژه همانند سفرهای گردشگری ، خدمات رایگان ، تلویزیون ، لپ تاپ ، گوشی آیفون ، و .. به شکل دائمی در سایت [www.wewon.ir](http://www.wewon.ir) . ( به واسط وجود wecard )

معرفی رایگان فروشگاه مورد نظر در سایت با هزاران بازدید و ارائه استند ( بنر ایستاده ) ویژه فروشگاه جهت قرار دادن در مکان . فراهم شدن پنجره ی جدیدی از روش های تبلیغاتی برای تک تک فروشگاه ها و معرفی فروشگاه ها با جلوه گری وجود قرعه کشی ها ، از طریق کانال های تلگرامی و پیج های اینستاگرام شهر و منطقه ای که فروشگاه در آنجا مستقر و فعال است .

برای مثال مردم عادی ، از بین هزاران فروشگاه و یا خدماتی ها ، حتما و 100٪ آنهاپی را انتخاب می کنند که جوایز و قرعه کشی هم داشته باشند و همین رمز موفقیت بزرگ فروشگاه های طرف قرارداد وی وان می شود .

## برترین ویژگی های شرکت نگاه نو

- اهدای تمام جوایز توسط شرکت نگاه نو انجام می شود ( فروشگاه ها هزینه نمی پردازند ) .
- درج مشخصات فروشگاه یا خدمات روی wecard با طراحی دلخواه .
- دور نینداختن وی کارت توسط مشتریان ( جهت شرکت در قرعه کشی و دریافت جایزه ) .
- با وی کارت مشتریان فروشگاه می دانند که تمام کالا و خدمات آن فروشگاه دارای جایزه می باشد و می توانند با خرید از فروشگاه و دریافت وی کارت در قرعه کشی شرکت نمایند .
- امکان داشتن وب سایت و برندسازی برای کسب و کارهای بزرگتر مثل هایپرمارکت ها و کارخانه ها
- و سایر ویژگی ها که یک فروشگاه می تواند با این همکاری کسب کند .



## ورود به پنل کاربری و بازاریابی :

- شما به عنوان بازاریاب یک کد مخصوص خواهید داشت .
- شما به عنوان بازاریاب ، هم می توانید یک مشتری را **مستقیماً در سیستم ثبت کنید** و هم بنوعی **فقط دعوت کنید**.

برای مثال شما با صاحب یک مغازه گفتگو داشتید و راضی کردید که از خدمات وی وان استفاده کند و وی کارت سفارش دهد ، می توانید اطلاعات مغازه دار را دریافت کنید و مستقیماً در سیستم ثبت کنید :



به محض اینکه مشخصات صاحب مغازه و فروشگاه را ثبت کردید ، یک پیامک عضویت به آن شخص ارسال می شود و می تواند وارد پنل شود و فاکتور را پرداخت کند و با پرداخت فاکتور شما درصدی از فاکتور پرداختی را در پنل کاربری اتوماتیک دریافت خواهید کرد. می توانید در همان روز مبلغ را درخواست بدید تا به حساب بانکی شما واریز شود.

همچنین شما بعد از بازاریابی و معرفی سیستم به یک شخص ، می توانید لینک مخصوص خودتان را در اختیارش قرار بدید و دعوت کنید تا از طریق آن لینک وارد سایت شود و در این حالت نیز اگر عضو سیستم شود در پنل کاربری شما به عنوان زیرمجموعه حساب می شود و اگر مشتری وی کارت باشد و فاکتوری پرداخت کند ، شما به عنوان بازاریاب پورسانت را دریافت خواهید کرد ( اتوماتیک ) و اگر بازاریاب باشد و بازاریابی کند ، از تمام سفارشات آن بازاریاب درصدی هم سهم شما خواهد بود .



[ورود به سایت وی وان کلیک کنید](#)

با تشکر - شرکت نگاه نو